

営業力パワーアップ実践セミナーのご案内

営業トップ2割が実践している！

『必ず売るための5つのステップ』

空論・机上論
自慢話でない
経験から得た
ノウハウ！

～営業に王道あり！その王道を極めることが売上アップの近道～

講師

株式会社 アンサー 代表取締役

いしだ ひさつぐ
石田 久二 氏



【プロフィール】

経営者・起業家等を対象
としたコーチング(400名)
メンタルの強化・目標
達成に関するセミナー
(3,000名)の実績あり。

2009年著書「宇宙となかよし」はアマゾンランキング一位のベストセラーとなる。密教や、心理学をベースとした緻密な理論体系と、魂を揺さぶるエモーショナルな講演スタイルには定評がある。

【主なセミナー内容】

- アプローチから成約も至るまでのプロセス
- アプローチで成功するための絶対の約束
- 営業プロセスにおける力点の置き方
- 人はどんな人の話なら聞いていいと思うのか
- 購買意欲を高めるための魔法の質問
- 実はクローズングが必要でない理由

営業では、ほとんどの訪問先から始めは断られるため、モチベーションを失い、離職に追い込まれる社員も多数にのぼります。「断られた時から営業は始まる」と言われます。売れる営業マンはどこが違うのか。どんな営業マンなら話を聞いていいと思うのか、そして買っていいと思うのか。対個人・対法人を問わず、営業を行う全ての企業にピッタリのお勧めの講座です。

是非、この機会に営業マンの方々ご出席下さい。

日時 平成24年6月26日(火)
14:00～16:00

場所 鳥栖商工会議所 3階大ホール

受講料 無料 (主催会員)

非会員は一名につき1,000円

申込み 下記申込書に必要事項を記入の上、電話・FAXにてお申込みください。

【申込先】鳥栖商工会議所 中小企業相談所
TEL 83-3121 FAX 83-8888

主催 鳥栖商工会議所 中小企業相談所

「営業力パワーアップ実践セミナー」受講申込書

鳥栖商工会議所 中小企業相談所 藤光・藤野 宛

事業所名		TEL	
事業所所在地		FAX	
受講者氏名	1	2	3

お申込みは 鳥栖商工会議所 中小企業相談所 TEL (0942) 83-3121 FAX (0942) 83-8888

※ご記入頂いた情報は、当所からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、セミナー参加者の名簿作成・実態調査・分析のために利用し、他の目的で利用することはありません。