

販路 開拓

～その他大勢から抜け出し、
お客様から支持される
ナンバーワンビジネス
の作り方と考え方を学ぶ
**驚愕の
6日間～**

日時

「お客様に指名される企業作りコース(STEP1)」

平成29年

9月7日(木) 19:00～20:30

9月13日(水) 19:00～20:30

9月20日(水) 19:00～20:30

「継続的な売上確保コース(STEP2)」

平成29年

10月18日(水) 19:00～20:30

10月25日(水) 19:00～20:30

11月1日(水) 19:00～20:30

会場

鳥栖商工会議所 2F 研修室

(鳥栖市元町1380-5 市役所前)

定員

20名

受講料

無料

講師

株式会社 ひのまるくん

代表取締役 **西岡 隆博氏**



当塾 受講対象者 例

- ・ 自社商品を具体的に見直したい方
- ・ 経営を安定させるリピーター作りのノウハウを学びたい方
- ・ お客様から支持される理由を見つけたい方、整理したい方
- ・ 単価アップさせる注意点とコツを学びたい方

※業種問わず、「改善」を本気で考える幅広い方のご参加お待ちしております



【お申込み方法】

申込書にご記入の上、FAX又は郵送にてお申込み下さい。

日程及びカリキュラム・受講申込書については裏面をご覧ください。 ※定員になり次第締切ります。

● お問い合わせ先 **鳥栖商工会議所**

● 主催 / 鳥栖商工会議所

TEL 0942-83-3121 FAX 0942-83-8888

<http://www.tosucci.or.jp/> 月～金曜日 9:00～17:00

平成29年度 販路開拓塾 日程 及び カリキュラム

販路開拓塾 (全6講座) (STEP1) お客に指名される企業作りコース (STEP2) 継続的な売上確保コース	第1講	平成29年 9月7日(木) 19:00~20:30 その他大勢から抜け出し、お客から選ばれる企業になる方法 ~ナンバーワンビジネスの作り方と考え方をお伝えいたします~
	第2講	平成29年 9月13日(水) 19:00~20:30 不況に負けない売り込み不要の顧客獲得術 ~お客を探すビジネスからお客が探すビジネスにシフトする方法~
	第3講	平成29年 9月20日(水) 19:00~20:30 収益率200%UP!! 顧客が減らない単価アップの技術 ~薄利多売は経営的にも精神的にも疲弊するだけ。 短期間で収益を改善させる値上げの技術~
	第4講	平成29年 10月18日(水) 19:00~20:30 経営を安定させるリピーターの作り方 ~新規顧客よりリピーターを増やすことが経営の安定につながります。 正しいリピーター作りのメカニズムとは?~
	第5講	平成29年 10月25日(水) 19:00~20:30 お客の購買心理を驚掴み! 今すぐ使えるビジネス心理学 ~人間心理のメカニズム 知らないうちにあなたも動かされている? そんな人間心理を詳しく説明します。~
	第6講	平成29年 11月1日(水) 19:00~20:30 結果の8割を決めるノウハウよりも大切なマインドセット術 ~ノウハウをいくら学んでも結果が変わらないとお悩みのあなた! ノウハウよりも学ぶべき結果を作るメカニズムをお伝えします。~

● 講師プロフィール ●



株式会社 ひのまるくん

代表取締役 **西岡 隆博 氏**

「単価アップを実現しながら、顧客から選ばれる企業になる仕組みづくり」を得意とする。

セミナーを通じ、通販、営業、販売促進、カウンセリングなど自らの実体験をベースに独自に開発したマーケティングメソッドと行動心理学を中心とした改善策を提供することで、赤字企業の黒字化、売上150%増、利益200%増など、新規顧客獲得に頼らない売上アップを得意とする。

お申込み・お問い合わせ先

鳥栖商工会議所

TEL
0942-83-3121

FAX
0942-83-8888

FAXの場合は切り取らずにこのままご返信ください

販路開拓塾 受講申込書

平成 年 月 日

フリガナ氏名	性別 男性・女性	年齢 歳
フリガナ事業所名	業種	従業員数 名
住所 〒	具体的な事業内容	
TEL	—	—
FAX	—	—
携帯電話	—	—

※ご記入いただいた情報は、当所からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、講師に参加者名簿として配布します。他の目的で利用することはありません。