

全国35万社のお客様を持つ、NTTタウンページが伝授します!

インターネット・ダイレクトメールを 利活用した販路拡大セミナー

参加費
無料!

商品には自信があり、新規顧客獲得の重要性は認識しているにもかかわらず、「ホームページを持っていない、持っているがあまり活用できていない、更新できていない」「何から始めたらいいのかわからない」「マーケティングの知識を持つ社員がいない」「新規営業の人員を割けない」などの理由から新規開拓・拡大の取り組みについて悩みを持つ中小企業・個人事業者がいます。全国の35万社の中小企業、個人事業者をお客様に持つNTTタウンページ(株)が、販路開拓・拡大に関する課題や悩みを解決するための糸口として、インターネットやダイレクトメールを活用した**販路開拓・拡大のノウハウを実例をあげながら、わかりやすくご紹介**します。

インターネット

■講師プロフィール

・NTTタウンページ株式会社
経営企画部新規事業検討PT担当部長
西川 浩



・1985年民営化時にNTT入社。
営業を経てテレホンカードと電話帳の広告事業を担当し、NTTタウンページでは全国のタウンページ、iタウンページのマーケティング、サービス企画を担当。今回はスマートフォンの普及を踏まえ、効果的なネットでの集客PRについて事例を踏まえてご説明します。

ダイレクトメール

■講師プロフィール

・NTTタウンページ株式会社
九州営業本部ソリューション担当
武藤 稔典、渡辺 一徳



・2008年(武藤)、2009年(渡辺)NTT九州電話帳入社後、フィールドセールス(訪問営業)を担当。2017年6月より現在職中、九州営業本部ソリューション営業担当として主に「タウンページDB、電話帳広告、IT商品販売」業務を担当。2017年6月DMマーケティングエキスパート資格取得。

日時 平成29年**11月21日**(火) 13時30分~15時40分 ●**締切日** 11/14 (火)

会場 **鳥栖商工会館** (佐賀県鳥栖市元町1380-5) ●定員30名

※WEB申込の方は...

■ユーザ協会ホームページ(<http://www.pi.jtua.or.jp/saga/>)の申込フォームにて申込願います。

※FAX申込の方は...

■FAXで申し込む場合は下記申込書に記入の上、**0952-26-4245** まで送付願います。

ICTビジネスセミナー申込書

参加者氏名 (ふりがな)

事業所名	①	()
住所	②	()
ふりがな 申込者名	③	()
電話番号	④	()
メールアドレス	⑤	()

ユーザ協会(会員番号

) ※ユーザ協会会員番号はユーザ協会からの郵送物の宛名の下に記載しています。

商工会議所

【お問合せ先】(公財)日本電信電話ユーザ協会 佐賀支部 0120-20-6660 0952-25-8123

(プライバシーポリシー)(公財)日本電信電話ユーザ協会は、お客様の個人情報は、当協会定款に基づく事業目的以外には使用致しません。