



地域で一番の“ヒット商品”  
をつくらう!

# 販路開拓 塾

商品を持ち、新たな販路開拓を検討される中小・小規模事業者にとって、商談会は新たな販路を拡大する絶好の機会です。現在、行政や各金融機関では、商談会の出展に関する支援を行っていますが、いきなり商談会への出展はハードルが高いと感じておられる方も多いと思います。

当セミナーでは上記の方々向けに、今後商談会の出店へ検討されている事業者の方々へ、商談会の基本的な知識から、商談会へ出店のノウハウの一連まで学ぶ事ができます。

企業の商品開発と販路開拓の支援実績を有する講師をお招きし、商談会の出展に関するポイント等を解説いただきます。是非、この機会にご参加をお待ちしております。



定員

受講料

20名

無料

日時 (計4日 1.5時間×3回、4.5時間×1回)

【プログラム1】

自社商品開発・地域商品の売り方について

H30 9月19日(水) 19:00~20:30

9月28日(金) 19:00~20:30

10月2日(火) 19:00~20:30

【プログラム2】

商品にある隠された魅力を発掘し  
商談会でPR

10月6日(土) 13:00~17:30

会場

鳥栖商工会議所 2F 研修室

(鳥栖市元町1380-5 市役所前)

講師

【メイン講師】

地域ルネッサンス 篠田事務所

篠田 昌人氏

【商談会出店の説明】

さが県産品流通デザイン公社 加工食品販売支援グループ

今田 高史氏

当塾 支援対象者 例

- ① 地域商品の販路開拓に向けたノウハウ・考え方を学びたい小規模事業者
- ② 今後、商談会や物産展への出店を検討されている小規模事業者
- ③ 小売業・卸売業等の商談に必要な商談会シート(FCP)を作成したい小規模事業者

【お申込み方法】

申込書にご記入の上、FAX又は郵送にてお申込み下さい。

日程及びカリキュラム・受講申込書については裏面をご覧ください。 ※定員になり次第締切ります。

●お問い合わせ先 鳥栖商工会議所

TEL 0942-83-3121 FAX 0942-83-8888

●主催/鳥栖商工会議所

http://www.tosucci.or.jp/ 月~金曜日 9:00~17:00

# 平成30年度 販路開拓塾 日程 及び カリキュラム

## 【プログラム1】 自社商品開発・地域商品の売り方について

講義	テーマ	講師
9月19日 水 19:00~20:30 (1.5H)	19:00~19:30 ・オリエンテーション ・販路開拓の現状について	地域ルネッサンス 篠田事務所 篠田 昌人氏
	19:40~20:30 ・販路開拓の基礎知識 商品展示・商談会とは	
9月28日 金 19:00~20:30 (1.5H)	19:00~20:30 ・自社の商品に合った販路先の検討について 販路に応じた提案方法について	地域ルネッサンス 篠田事務所 篠田 昌人氏
10月2日 火 19:00~20:30 (1.5H)	19:00~19:30 ・うまいものフェア開催について 九州内イオングループ「佐賀うまいものフェア」 出店概要の説明	さが県産品流通デザイン公社 加工食品販売支援グループ 今田 高史氏
	19:30~20:30 ・バイヤーが見ているチェックのポイントについて 展示ブースの運営とバイヤーへのアフターフォロー	地域ルネッサンス 篠田事務所 篠田 昌人氏

## 【プログラム2】 商品にある隠された魅力を発掘し商談会でPR

講義	テーマ	講師
10月6日 土 13:00~17:30 (4.5H)	13:00~15:00 ・商談会の心構えについて ・成果の出る出展のために ・商談成約を高めるための準備について ターゲットの設定と利用シーン 食品表示の重要性	地域ルネッサンス 篠田事務所 篠田 昌人氏
	15:10~17:30 ・商談会・展示会対策 バイヤーを納得させる展示ブース構成について 商談会シート（FCP）の作成	

### ● 講師プロフィール ●

### 地域ルネッサンス 篠田事務所 篠田 昌人氏



- 平成9年4月 総合食品卸売業ヤマエ久野株式会社入社 リテールサポート推進室勤務  
(セブンイレブンジャパン等大手小売業に対する商品・販売企画の立案・提案)
- 平成18年3月 経営コンサルティング事務所 地域ルネッサンス篠田事務所 設立  
(九州各県での食品ブランド企画・立案、年3回程度、直近では天草のふわふわ削り節等)
- 平成24年3月 総合商社 人手合同会社設立(資本金150万円、現999万円、主に食品・資材の販売)
- 平成24年4月 北九州市から食品ブランド化戦略構築プロジェクト事業を受託  
(食品製造業5社の集合販売ブランド「滋味5州」企画・立案)
- 平成27年4月 佐賀県から大都市圏販売力強化支援アドバイザー事業を受託  
(食品メーカー向け、年間6~8回程度のセミナーと相談会を実施、主に食品開発と販路開拓の指導)
- 平成27年4月 久留米商工会議所から観交地久留米ツーリズムコーディネーター事業を受託  
(飲食店、ホテル等約100社程度をコーディネートし観光案内サイトや留学生ツーリズムによる街なか観光ブランドを企画・立案)
- 平成29年6月 催事販売用ブランド『ぬくもり食品店』を立ち上げ  
(大分県、長崎県の食品製造業5社と提携し大手小売業での販売方法を企画・立案・販売)

お申込み・お問い合わせ先

鳥栖商工会議所 TEL 0942-83-3121 FAX 0942-83-8888

FAXの場合は切り取らずにこのままご返信ください

## 販路開拓塾 受講申込書

平成 年 月 日

フリガナ 氏名	性別 男性・女性	年齢 歳
フリガナ 事業所名	業種	従業員数
住所 〒	具体的な事業内容	
TEL	—	—
FAX	—	—
携帯電話	—	—

※ご記入いただいた情報は、当所からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、講師に参加者名簿として配布します。他の目的で利用することはありません。