令和５年度 販路開拓塾 日程及びカリキュラム

回	日程	主な項目	
1	10月13日 金 18:30～20:30	商品開発編	「高くても何故か売れる！商品開発の秘訣」 ・消費者に必要とされ、ヘビーユーザーを生み出すモノとは。
2	10月18日 水 18:30～20:30		「実践！！爆売れするもの・サービスづくり」 ・自社の強みを生かし、息の長い商品・サービスを生み出すには。
3	10月23日 月 18:30～20:30	顧客管理編	「売り方を考える」 ・自社に適した販売チャネルを見定める。 ・各商品・サービスに沿って、新規顧客と既存顧客へのアプローチを考える！！
4	10月27日 金 18:30～20:30		「実践！！爆売れさせる売り方」 ・第１～３講座を踏まえ、開発した商品・サービスを「誰に（どこに）」「どのように」販売していくかを考える。

※講座内容は、変更する場合があります。

申込方法

受講希望の方は下記受講申込書に必要事項をご記入の上、
鳥栖商工会議所へＦＡＸして下さい。➡ **FAX 0942-83-8888**

スマホからもお申込みいただけます

切り取らずにこのままＦＡＸにて送信してください

販路開拓塾 受講申込書

令和５年　　月　　日

フリガナ 氏　名		性　別	男性　・　女性	年　齢	歳
フリガナ 事業所名				従業員数	名
住　所	〒			業　種（詳細）	
ＴＥＬ ＦＡＸ 携帯電話	－　　－ －　　－ －　　－				

※ご記入いただいた情報は、当所からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、講師に参加者名簿として配布します。他の目的で利用することはありません。