

自社の強みを売上につなげる！

IT活用塾

4日間で「学ぶ」から「実践する」へ

初心者向け

SNSやWeb、生成AIなどのITツールを「導入する」だけで終わっていませんか？

本講座では、まず自社の商品・サービスの強みや顧客、販促上の課題を整理し、そこからWeb・Google・SNS・生成AIなどを活用した「売上につながる仕組み」を考えます。

令和8年

10/13^火日・21^水日・27^火日・11/4^水日

時間 18:30 ~ 20:30
4日間延べ8時間

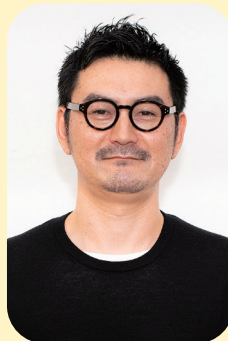
会場 鳥栖商工会議所2F
研修室 (鳥栖市元町1380-5)

定員 12名 **参加費** 無料

対象 IT活用に取り組む意欲のある事業者

「自社の強みをうまく伝えられない」「SNSやWebを活用しているけれど、売上につながらない」「生成AIを販促に活用したい」といった方におすすめの講座です。自社の商品・サービスの強みや顧客、販促上の課題を整理し、Web・Google・SNS・生成AIなどを活用して、集客から購入・来店、リピーター獲得につなげる方法を実践的に学びます。さらに、講座終了後の実践に向け、IT・販促実行計画を作成します。

講師 宮原 務氏
(BONDMAN DESIGN 代表)



美容室、脱毛サロン、デザイン会社、コンサルタント会社などを経営するWebマーケティングの専門家。これまで100件以上のHPコンサルティング、100件以上のマーケティング支援に携わり、商品開発からブランディング、HPのコンセプト設計、SEO・SEMまで幅広く支援。豊富な実績と現場経験を活かし、売上につながるWebマーケティングを得意とする。

お問い合わせ先

鳥栖商工会議所 中小企業相談所 TEL 0942-83-3121

お申し込みは裏面へ ➡