

※講座内容は、変更する場合があります。

| 回 | 日 程                     | 主 な 項 目                                                                                                                                                                   |
|---|-------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| 1 | 10月13日 火<br>18:30~20:30 | <p>まずは自社を知る！売上につながる販促戦略のつくり方</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・ 自社の商品・サービスの強みを整理</li> <li>・ 現在の販促状況・課題を整理</li> <li>・ 売上につながる販促戦略を考える</li> </ul>                 |
| 2 | 10月21日 水<br>18:30~20:30 | <p>見つけてもらう・選んでもらう！Web・SNS販促術</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・ Webサイト、Google、SNSの役割と活用方法</li> <li>・ 自社に合った販促導線を考える</li> <li>・ 「見つけてもらう・選んでもらう」ための工夫</li> </ul> |
| 3 | 10月27日 火<br>18:30~20:30 | <p>生成AI×SNSで発信をラクにする！</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・ 生成AIの基本的な活用方法</li> <li>・ 商品・サービス紹介などの販促コンテンツ作成</li> <li>・ 販促における生成AIの活用事例</li> </ul>                   |
| 4 | 11月 4日 水<br>18:30~20:30 | <p>学んで終わりにしない！90日間のIT・販促実行計画</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・ 学んで終わりにしない！90日間のIT・販促実行計画</li> <li>・ 今後取り組む課題と改善策の整理</li> <li>・ 受講者同士での意見交換</li> </ul>          |

※各回、テーブルごとにグループで意見交換や共有を行うワーク形式で実施します。筆記用具と、ご自身のパソコン・スマートフォン等をご持参ください。

スマホからもお申込みいただけます

## 申込方法

受講希望の方は下記受講申込書に必要事項をご記入の上、  
鳥栖商工会議所へFAXして下さい。

**➡ FAX 0942-83-8888**

また、右記QRコードからお申込みいただけます。

[illegible]

鳥栖商工会議所 行き

令和8年 月 日

# 受講申込書

|      |       |              |   |
|------|-------|--------------|---|
| 事業所名 |       | T E L        | — |
| 受講者名 | ( 才 ) | F A X        | — |
| 受講者名 | ( 才 ) | メー ル<br>アドレス |   |
| 業 種  |       | 従業員数         | 名 |

※ ご記入頂きました個人情報、慎重に取扱い、本セミナーの各種連絡・参加者名簿作成のために利用致します。